

Les mots doux du Profil 5/1

12 petits papiers à découper, plier, piocher... et expérimenter.

CITATION « Une solution devient puissante lorsqu'elle repose sur des fondations suffisamment solides pour résister au réel. »	CITATION « Tu peux être une réponse pour les autres sans devoir être la réponse à tout. »	MINI CHALLENGE Avant de proposer une solution aujourd'hui, vérifie une information, une donnée ou une base qui la rend réellement fiable.
MINI CHALLENGE Dis clairement « je ne sais pas encore » sur un sujet où l'on attend de toi une réponse immédiate.	MANTRA Je construis ma crédibilité sur du solide, pas sur les attentes des autres.	MANTRA Je peux apporter une solution sans devenir le sauveur de la situation.
SOIS COMME... Sois comme un ingénieur. Comprends la structure avant de proposer la réparation.	SOIS COMME... Sois comme un parapluie solide. Très utile quand il pleut, mais tu n'as pas à contrôler la météo.	CONSEIL Ta ligne 1 a besoin d'investiguer avant que la ligne 5 expose une solution au regard des autres. Respecte cet ordre quand tu le peux.
CONSEIL Les projections peuvent être flatteuses ou lourdes. Clarifie ce que tu peux réellement offrir avant de t'engager.	CONSEIL Ta capacité à universaliser une solution est plus forte lorsqu'elle repose sur une compréhension approfondie.	CONSEIL Si une attente extérieure dépasse ton expertise ou ton rôle, poser une limite protège ta réputation autant que ton énergie.